



ผลิตภัณฑ์หม่อน

เป็นเหตุผลที่ต้องมาเอง ช่วงแรกๆ พอทอเสร็จก็ขายไม่ได้ เนื่องจากราคายังแพงกว่าผ้าจากภาคอีสาน แต่เขาก็ได้พยายามทำให้ลูกค้าเชื่อมั่นว่าผ้าไหม "แก้วหลวง" มีมาตรฐานและมีคุณภาพดี สบใจโทร. (081) 570-3089

การส่งเสริมให้เกษตรกรปลูกหม่อนเลี้ยงไหมนั้น เธอจะรับซื้อราคาประกัน ตกกิโลกรัมละ 135-150 บาท ซึ่งถือว่าเป็นราคาสูงทีเดียว เพราะเจ้าตัวอยากให้เกษตรกรอยู่ได้

สำหรับการปลูกหม่อนเลี้ยงไหมในพื้นที่เหล่านี้ เธอว่าหลักสำคัญอยู่ที่การดูแล โดยเลี้ยงอยู่ในโรงเรือน มีการจัดการทำความสะอาดที่ดี ต่างจากภาคอีสานที่เลี้ยงในกระดิ่ง ตอนนี้จังหวัดราชบุรี ถือว่าติดอันดับหนึ่งของประเทศไทยในเรื่องการเลี้ยงไหมได้ดี มีคุณภาพ ส่งผลให้บริษัทใหญ่ๆ หลายบริษัทที่

ทำธุรกิจเกี่ยวกับเส้นไหมชาย มาแย่งเกษตรกรในลุ่มไร่องานเขาก็มี เนื่องจากคุณภาพใหม่ดี

ถึงตอนนี้ผู้คนที่เคยซื้อผ้าไหม "แก้วหลวง" ต่างยอมรับว่าไหมของที่นี่มีคุณภาพจริงๆ ทั้งเรื่องของเส้นไหมและการถักทอ แม้ราคาจะสูงกว่าทางภาคอีสานค่อนข้างมากอย่างผ้าไหมอีสานหลายแห่ง 100-200 บาท แต่ของ "แก้วหลวง" ตกหลาละ 450-600 กว่าบาท สาเหตุที่ขายถูก



คุณนิษฐา รุจิประชากร

หม่อน-ไหม สู่หลากหลายผลิตภัณฑ์ ทั้งใส่ ทั้งกิน ทั้งทา สรรพคุณสุดยอด



ถึ บอกว่า ชื่อผ้าไหม "เมดิอินราชบุรี" เชื่อว่าหลายคนคงจะแปลกใจไม่น้อย แถมด้วยคำถามตามมามากมาย เพราะผู้คนส่วนใหญ่ย่อมจะคุ้นชินกับชื่อเสียงผ้าไหมในแถบภาคอีสานหรือภาคเหนือมากกว่า และน้อยคนนักที่จะรู้ว่าในพื้นที่จังหวัดราชบุรี กาญจนบุรี และนครปฐม มีการปลูกหม่อนเลี้ยงไหมกัน

โดยการส่งเสริมของ **คุณนิษฐารุจิประชากร** กรรมการผู้จัดการ บริษัท แก้วหลวง จำกัด ซึ่งตั้งอยู่ที่อำเภอบ้านโป่ง จังหวัดราชบุรี ผู้ผลิต "ผ้าไหม" แบรินด์ "แก้วหลวง" ถือเป็นผู้ประกอบการรายใหญ่รายเดียวที่สนับสนุนให้เกษตรกรในพื้นที่ดังกล่าวกว่า 50 ครัวเรือน ปลูกหม่อนเลี้ยงไหม แล้วรับซื้อเพื่อนำรังไหมมาถักทอเป็นผ้าไหมผืนงาม

ถึงวันนี้ ผ้าไหม "แก้วหลวง" ผ่านร้อนผ่านหนาวมาเป็นเวลา 12 ปีแล้ว และกิจการก็ไปได้ด้วยดี

คุณนิษฐาเล่าถึงความเป็นมาของการทอผ้าไหมว่า ความจริงกิจการของครอบครัวทำโรงสีกับอุตสาหกรรมเหล็ก แต่เมื่อเป็นคนชอบผ้าไหมมาตั้งแต่สมัยสาวๆ ประกอบกับช่วงก่อนหน้านั้นเมื่ออาจารย์ท่านหนึ่งส่งเสริมให้

เกษตรกรปลูกหม่อนเลี้ยงไหม แต่ก็ถึงเกษตรกรไปกลางคืน ทำให้ผลผลิตไม่มีใครรับซื้อ เมื่อทราบเรื่องจึงเข้าไปสานต่อ จากนั้นทำเครื่องสาวไหมเอง เมื่อปี 2540 เพราะมีเส้นไหมมากถึง 4-5 ตัน จะไปขายให้ใครก็ได้ เพราะมีราคาสูงกว่าเส้นไหมที่ลึกลงขายตามตะเข็บชายแดนที่มาจากลาว จีน และเวียดนาม

เส้นไหมพวกนั้นราคาก็โลกรัมละ 700 บาท แต่ไหมของบริษัทอยู่ที่ประมาณพันกว่าบาท ราคาแตกต่างกันเยอะ ทำให้ขายไม่ได้ จึง

หม่อนไหม



ดักด้เป็นอาหารอย่างดี

กว่าเพราะส่วนหนึ่งซื้อเส้นไหมลึกลงนำเข้ามาจากจีนและลาว

ทั้งนี้ การทอผ้าของ "แก้วหลวง" แตกต่างจากที่อื่น โดยปกติเส้นไหมในภาคอีสาน จะมีการสาวในแต่ละชนิดไม่เหมือนกัน แต่ของ "แก้วหลวง" จะไม่แบ่งแยกเกรดว่าเอาไหมชนิดไหนสาว จะนำทั้งไหมที่คุณภาพดี รวมทั้งเปลือกไหมและซี่ไหมที่มีความสวยงาม เมื่อกถักทอเป็นผืนผ้าแล้ว จะได้ผ้าที่มีคุณภาพค่อนข้างดีมาก โครงสร้างก็แข็งแรง อย่างผ้าเนื้อ 4 เส้น ถักชื่อตัวๆ ไป อาจจะ 100-200 บาท

แต่ของ "แก้วหลวง" 590 บาท ถ้ามองคุณภาพเป็นอย่างไร กรณีนี้ให้ลูกค้าชำระราคาเลย และลูกค้าสามารถซักได้เอง พูดโดยรวมแล้วคุณภาพ ความคงทน และความแข็งแรง โครงสร้างจะดีกว่าผ้าไหมจากภาคอีสาน

ปัจจุบัน ลูกค้าของ "แก้วหลวง" ส่วนใหญ่จะมาจากกรุงเทพฯ ซึ่งเชื่อมั่นในยี่ห้อและมั่นใจในคุณภาพสินค้า

นอกจากจะส่งเสริมเกษตรกรให้ปลูกหม่อนเลี้ยงไหมแล้ว ทางคุณนิษฐายังทำผลิตภัณฑ์เกี่ยวกับไหมอีกด้วย เธอแจกแจงให้ฟังว่าหลังจากทำกิจการไหมมาได้สักระยะหนึ่ง ก็มีนักวิจัยจากญี่ปุ่นมาดูงานที่เมืองไทย และบอกว่ายอยากตั้งโรงงานที่ท่าแพงแสน และให้ส่งวัตถุดิบที่เป็นไหมให้ จึงได้ศึกษาหาข้อมูลเกี่ยวกับเรื่องนี้ จากงานวิจัยต่างๆ และสามารถ

